

# Bist du sturmsicher in Technik & Vertrieb?



Du bist B2B Vertriebsprofi und hast Lust auf Veränderung?

Dann komm zu FOS als

## Kundenberater (Industrie) (m/w/d)

### Wir sind:

- Ein seit über 100 Jahren erfolgreiches, werteorientiertes Familienunternehmen mit zwei Produktionsstandorten in Deutschland

### Deine fachlichen und persönlichen Voraussetzungen:

- Vertriebserfahrung in der Baustoff-/Dach-Branche
- Überzeugende Persönlichkeit mit Affinität zu Zahlen und Menschen
- Europaweite Reisebereitschaft (25 %)
- Verhandlungssicheres Englisch

### Deine Aufgaben bei uns:

- Erster Ansprechpartner für unsere Industriepartner beim Thema Sturmsicherung
- Verantwortung für den gesamten Customer Lifecycle (inkl. Marktbeobachtung, Neukundengewinnung, Kundenentwicklung, Angebotserstellung, Workshop-Durchführung, Vertriebscontrolling)

### Unser Angebot an dich:

- Unbefristete Festanstellung
- Ein faires Vergütungsangebot
- Eine 35-Stunde-Woche
- Möglichkeit für mobiles Arbeiten
- 30 Tage Urlaub
- Betriebliche Altersvorsorge
- Gesundheitsmaßnahmen
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Möglichkeit zur Teilnahme an ehrenamtlichen Tätigkeiten
- Regelmäßige Firmenevents

**Interesse? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung und deinem möglichen Starttermin an [jobs@fos.de](mailto:jobs@fos.de).**



Friedrich Ossenberg-Schule GmbH + Co KG  
Amerikastraße 2  
58675 Hemer  
[www.fos.de](http://www.fos.de)