

Bist du sturmsicher in Technik & Vertrieb?



Du bist B2B Vertriebsprofi und hast Lust auf Veränderung?

Dann komm zu FOS als

Kundenberater / Key Account Manager (Industrie) (m/w/d)

Wir sind:

- Ein seit über 100 Jahren erfolgreiches, werteorientiertes Familienunternehmen mit zwei Produktionsstandorten in Deutschland

Deine fachlichen und persönlichen Voraussetzungen:

- Vertriebserfahrung in der Baustoff-/Dach-Branche
- Überzeugende Persönlichkeit mit Affinität zu Zahlen und Menschen
- Kundenbesuche (Europa)
- Verhandlungssicheres Englisch

Deine Aufgaben bei uns:

- Erster Ansprechpartner für unsere Industriepartner beim Thema Sturmsicherung
- Verantwortung für den gesamten Customer Lifecycle (inkl. Marktbeobachtung, Neukundengewinnung, Kundenentwicklung, Angebotserstellung, Workshop-Durchführung, Vertriebscontrolling)

Unser Angebot an dich:

- Unbefristete Festanstellung
- Ein faires Vergütungsangebot
- Eine 35-Stunde-Woche
- Möglichkeit für mobiles Arbeiten
- 30 Tage Urlaub
- Betriebliche Altersvorsorge
- Gesundheitsmaßnahmen
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Möglichkeit zur Teilnahme an ehrenamtlichen Tätigkeiten
- Regelmäßige Firmenevents

Interesse? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung und deinem möglichen Starttermin an jobs@fos.de.



Friedrich Ossenberg-Schule GmbH + Co KG
Amerikastraße 2
58675 Hemer
www.fos.de